

KI 1000 Norge – Vekst gjennom KI

Utfordringen

Norske SMB-er mangler **strategisk** modenhet innen KI

- Fallhøyde: Lav konkurransekraft og tapt vekst
- Initiativene starter i IT – og stopper der
- Tempoet globalt er ekstremt

👉 KI har flyttet seg til **styrerrommet**

Vår løsning:

Et strukturert, raskt og rimelig program
for toppledere og styrer i SMB-er

- 2 uker
- 3 faser
- 1–2 nye vekstprosjekter



Programmet – raskt og strategidrevet:

Fase 1 – Forståelse

Styret og ledelsen får felles KI-forståelse i forretningspråk med konkrete bransjeeksempler, og avdekker hvor KI kan gi størst vekst.

Fase 2 – Observasjon

Deltakerne kartlegger kunder og interne prosesser for å identifisere reelle behov, tidstyver og nye muligheter for verdiskaping med KI.

Fase 3: Forretningsutvikling

De viktigste behovene omsettes til 1–2 prioriterte vekstinitiativer med KI, med tydelig gevinstbilde og neste steg



Hva får bedriftene?

1–2 KI-baserte vekstcaser m/ business case

- Forankring i styret og toppledelsen
- Neste steg klart → pilot
- Betydelig modenhetsløft på under 1 mnd

Prisramme: 30–50K eks. mva



TEK NORGE

Leveres av TEK Norges
konsulentmedlemmer

Programmet fasiliteres av sertifiserte
konsulenter fra TEK Norges
medlemsbedrifter som kjenner norsk
næringsliv.

Et bransjedrevet kompetanseløft – ikke
et konsulentprosjekt.



A young woman with long, wavy blonde hair is shown from the chest up, wearing a blue jacket. She has her eyes closed and a joyful expression, with her arms raised in the air. The background is a warm, golden-brown color with vertical light streaks, suggesting a bright, indoor setting.

Unge konsulenter i front!
Vi gir rom for ny, sterk kompetanse i møte med
toppledere og styrever:

- Energiske og oppdaterte på KI
- Trent i forretningsforståelse og fasilitering
- Trygge rammer og leveransemetodikk

Dette blir Norges beste talentprogram innen KI-
rådgivning.

Senior kapasitet – ansvarlig mentormodell:

Har **faglig og metodisk eierskap** til flere parallelle leveranseteam

Sikrer **styrenivå** i kvalitet og forretningsforståelse

Coaching av unge fasilitatorer **før, under og etter** workshop



Samarbeid og synlighet i regionene

Lokale team → lokale muligheter:

Konsulentmedlemmer bidrar i egen region

TEK Norge leder nasjonal skalering og markedsføring

Én metodikk – levert i hele Norge.